

MENSCHLICH

"EINE GROSSE PORTION
MENSCHLICHKEIT UND EINE
ANGENEHME FREUNDSCHAFTLICHE
ATMOSPHERE"

So beschreibt Key-Account-Managerin Sandra Heimes ihr Umfeld bei Sika. Die gelernte Bürokauffrau hat beruflich schon viel gesehen. Heute hilft sie zusammen mit weltweit 17.000 Kolleginnen und Kollegen Aufregendes zu verwirklichen. Im Geschäftsbereich SikaAxson arbeiten weltweit 450 Spezialisten daran, maßgeschneiderte Lösungen für unsere Kunden aus dem Model- und Formenbau sowie der Composite-Industrie zu entwickeln. Dazu passende Klebstoffsysteme und kundenspezifische Vergussmaterialien runden unser Sortiment perfekt ab. Für unser kompetentes «SikaAxson-Vertriebsteam» suchen wir ab sofort Verstärkung:

VERKAUFSBERATER/IN TOOLING & COMPOSITES, REGION BAYERN

SPANNENDE AUFGABEN

- Gewinnung von Neukunden
- Anbahnung neuer und Ausbau bestehender Kontakte
- Aktive und eigenverantwortliche Betreuung unseres langjährigen Kundenstamms vor Ort
- Bewertung von Kundenanfragen und daraus resultierend die Erstellung von Angeboten
- Marktbearbeitung und Sondierung von neuen Trends und Entwicklungen sowie Ableitung neuer Anwendungsgebiete für unsere Produkte und Erschließung neuer Marktpotenziale

IHR KÖNNEN IST GEFRAGT

- Erfolgreich abgeschlossenes chemisch-technisches bzw. kaufmännisches Studium oder eine praktische Ausbildung (vorzugsweise als Modell-, Formen- bzw. Werkzeugbauer/in), idealerweise mit mehrjähriger Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte, gerne geben wir auch technisch erfahrenen Bewerber/-innen ohne Vertriebserfahrung eine Chance, in den Vertrieb zu wechseln
- Kenntnisse der Kunststoffchemie sind von Vorteil
- Begeisterungsfähigkeit und hohes Engagement beim zielgerichteten Abschluss mit unseren Kunden
- Reisebereitschaft
- Wohnsitz in Bayern

UNSERE CHEMIE WIRD SIE BEGEISTERN!

- Vertrauen ist für uns das Wichtigste. Wir vertrauen auf Ihre Fähigkeiten und ermöglichen Ihnen viele Gestaltungsräume - jeden Tag auf's Neue
- Eine intensive Einarbeitung und interessante Perspektiven für alle, die in der Branche eine neue Herausforderung wagen und weiterkommen wollen
- Raum für eigene Ideen, interessante Gestaltungsfelder und die Übernahme von Verantwortung sorgen für viel Pioniergeist

Sika ist eine großartige Arbeitgeberin, die mit spannenden Projekten auf Sie wartet. Unser Verkaufsleiter, Jan-Peter Witthus, vielleicht schon bald Ihr neuer Chef, kennt die Details (Telefon: 0171/814 76 42) und erzählt Ihnen gerne mehr über diese Aufgabe mit tollen Perspektiven.

Ihre Bewerbung erreicht uns schnell und sicher über unser Online-Stellenportal unter: www.sika.de

Sika Deutschland GmbH
Kornwestheimer Straße 103-107
70439 Stuttgart
Tel. +49 711/8009-0
Fax +49 711/8009-321
www.sikaaxson.de



BUILDING TRUST

